DOSSIER GTC - AGRUPACIÓN NACIONAL

Distribuidores de Ventanas a Nivel Nacional

Juntos compramos mejor. Fuerza Colectiva Nacional.

EL PROBLEMA QUE TODOS SUFRIMOS

Hoy cada distribuidor de ventanas en España compra solo. Y cuando vas solo, te pasa esto:

- **Compras a ciegas:** El precio del perfil de PVC, del aluminio y del vidrio cambia según a quién preguntes. No hay tarifa transparente.
- **Sin poder de negociación:** La fábrica te ve como un pedido pequeño. Te da precio estándar, sin descuento por volumen.
- **Descoordinados y débiles:** Bilbao, Barcelona, Sevilla, Málaga... cada uno por su lado, compitiendo entre nosotros y debilitándonos frente al proveedor.
- **Menor margen, mismo trabajo:** Mientras, las grandes redes que compran agrupadas te sacan un 15-25% de ventaja en coste.

LA SOLUCIÓN: AGRUPACIÓN NACIONAL

No somos una franquicia. No pierdes tu marca. Creamos una central de compras nacional que suma la demanda de todos y negocia como un gigante.

Visual 1: De A Coruña a Las Palmas, unidos en un solo mapa



CÓMO FUNCIONA - 3 Pilares

- **1. PERFILES DE VENTANAS (PVC y Aluminio):** Compra colectiva de perfiles. Unificamos referencias más usadas y negociamos tarifa nacional única.
- **2. VIDRIO:** Suministro unificado de vidrio, doble acristalamiento, templado, bajo emisivo. Volumen = mejor precio y servicio.

• **3. MATERIAS PRIMAS Y COMPONENTES:** Herrajes, sellantes, juntas, persianas. Todo lo que hoy compras caro por ir solo.

Individual vs Colectivo



POR QUÉ UNIRTE AHORA - Argumentos de peso

1. Más margen desde el primer pedido: No es teoría. Al comprar juntos perfiles y vidrio, conseguimos descuentos que individualmente son imposibles. Ese margen se queda en tu empresa.

2. Transparencia total, fin del ocultismo: Precios de materias primas a la vista de todos los miembros. Sabes el precio base real. Sabes desde dónde negocias. Se acabó el 'a ti te lo dejo a...'

3. Fuerza sin perder independencia: Sigues siendo Ventanas López, Vidrios Martín o Aluminios García. Tu cliente, tu marca, tu zona. Solo cambias tu coste de compra.

4. Colaboración, Ahorro, Crecimiento: No compites con el de Zaragoza o Valencia. Colaboras. Cuantos más seamos, mejor precio para todos. +120 distribuidores asociados = poder real.

5. Inteligencia de mercado nacional: Acceso a evolución de precios de PVC, aluminio y vidrio a nivel nacional. Información que hoy te ocultan las fábricas.

6. Condiciones preferenciales: No solo precio: portes, plazos de entrega, stock prioritario, garantías. Dejas de ser cliente estándar.

OBJECIONES HABITUALES - Cómo responder

“Yo ya tengo buen precio”

“Perfecto, si ya tienes buen precio imagina con volumen nacional. Te enseño la tarifa que estamos consiguiendo en perfil PVC 70mm blanco y vidrio 4/16/4. Si no mejoramos lo tuyo, sigues igual. Si lo mejoramos, todo lo que ahorres es margen limpio. ¿Qué pierdes por comparar?”

“No quiero que sepan lo que compro”

“Nadie sabrá tu volumen. GTC suma demanda total anonimizada. Lo único transparente es el precio base de materia prima negociado, que es lo que nos da fuerza a todos.”

“Esto es para grandes”

“Al revés. Las grandes ya compran agrupadas. Esto se ha creado para que la pyme distribuidora de ventanas pueda competir con las mismas condiciones que una gran red.”

MENSAJES DE CIERRE

- *“Solo te venden. Juntos negocias.”*
- *“De A Coruña a Canarias, una sola voz en la mesa de negociación.”*
- *“Individualmente débil. Juntos, fuerza nacional.”*
- *“Compras agrupadas • Transparencia de precios • Mayor margen.”*
- *“El secreto beneficia al fabricante. La transparencia beneficia al distribuidor.”*

PROPUESTA DE VALOR GTC

GTC Gestión Técnica Comercial actúa como central neutral y transparente. No vendemos ventanas. No competimos contigo. Solo agrupamos demanda, transparentamos precios y negociamos por ti. Nuestro negocio es que tú compres mejor.