DOSSIER GTC - AGRUPACIÓN NACIONAL

Instaladores de Ventanas a Nivel Nacional

Logística Optimizada • Montaje Cercano • Red Nacional

Instaladores cerca de donde se produce y donde se monta

1. EL PROBLEMA ACTUAL - Logística dispersa

Hoy un instalador de ventanas viaja cientos de km desde la fábrica central hasta la obra. Esto genera:

- **Viajes largos e ineficientes:** Bilbao 340 km, A Coruña 580 km, Valencia 350 km, Sevilla 530 km desde Madrid. 5-6 días de retraso.
- **Costes disparados:** Combustible, dietas, camión, riesgo de rotura. Coste medio 950€ por instalación solo en desplazamiento.
- **Retrasos y cliente descontento:** El cliente final espera. La obra se retrasa. El instalador solo no puede cubrir todo el país.
- **Un solo nodo que colapsa:** Si todo pasa por una central, cualquier incidencia paraliza la red.

Visual 1: Red de proximidad - Sede Central conectada a red local



Concepto: Fábricas en Bilbao y Barcelona, sede central/logística en Madrid, instaladores locales en A Coruña, Sevilla, Valencia, Málaga. Ruta corta fábrica -> instalador -> sitio de instalación.

2. LA SOLUCIÓN: RED NACIONAL DE INSTALADORES

Creamos una agrupación nacional de instaladores de ventanas que mejora la cercanía entre fabricante y usuario final. No centralizamos. DISTRIBUIMOS la instalación.

> *"Si la ventana se fabrica en Bilbao y hay que montarla en Bilbao, que la monte el instalador de Bilbao. No el de Madrid que tiene que viajar 340 km."*

Visual 2: ANTES vs DESPUÉS

LOGÍSTICA PARA INSTALADORES DE VENTANAS

Comparativa de modelo logístico



AGRUPACION DE INSTALADORES DE VENTANAS A NIVEL NACIONAL

3. CÓMO FUNCIONA - Modelo de logística de proximidad

• **1. FABRICACIÓN LOCAL:** Identificamos fábricas aliadas en norte (Bilbao), este (Barcelona), sur (Málaga/Sevilla), centro (Madrid). La producción se asigna a la más cercana al destino final.

• **2. INSTALADOR CERCANO:** Cada provincia tiene 1-2 instaladores homologados de la red. El instalador recoge en fábrica local o recibe camión de corto recorrido.

• **3. MONTAJE RÁPIDO:** Instalación en 1-2 días, no en 5-6. Ruta de 20-30 km, no de 500 km. Coste de desplazamiento de 175-190€ vs 950€.

• **4. COORDINACIÓN CENTRAL GTC:** GTC coordina pedidos, rutas y calidad, pero la ejecución es 100% local.

4. BENEFICIOS PARA FOMENTAR LA UNIÓN

A. Para el INSTALADOR que se une:

• Más trabajo local, menos km: Deja de cruzar España. Trabaja en tu zona con más rentabilidad.

• Costes optimizados: Ahorro del 80% en transporte. Menos combustible, menos desgaste, menos roturas en transporte largo.

• Respuesta rápida: Puedes atender urgencias en 24h porque estás cerca. El cliente lo valora.

• Marca nacional con trabajo local: Perteneces a una red nacional de 12+ instaladores, pero mantienes tu autonomía y tu empresa.

B. Para el FABRICANTE:

• Entrega más rápida y segura: Ventanas viajan 50 km, no 600 km. Menos roturas, menos reclamaciones.

• Red de instalación garantizada en toda España: Vende en A Coruña aunque fabriques en Málaga, porque tienes instalador allí.

• Logística optimizada: Camiones completos a centros logísticos, reparto de última milla con equipos locales.

C. Para el USUARIO FINAL (el que paga):

• Instalación en 1-2 días vs 5-6 días: Menos espera, obra sin parar.

• Precio final más bajo: Al recortar 700€ de transporte por instalación, el presupuesto baja o tu margen sube.

• Servicio post-venta cercano: Si hay un ajuste, el instalador está a 30 km, no a 500 km. Alta satisfacción.

5. ARGUMENTOS DE VENTA PARA CAPTAR INSTALADORES

Elevator pitch para llamar a un instalador de Valencia:

> *"Hola Paco, te llamo de GTC. Estamos creando la Agrupación Nacional de Instaladores de Ventanas. Hoy si te entra un trabajo de un fabricante de Bilbao te comes 600 km. Nosotros proponemos lo contrario: que cada uno instale cerca de donde se produce y donde vive. Tú cubrirías Valencia y alrededores, con carga de trabajo de fábricas de toda España pero sin moverte de tu zona. ¿Te interesa que te explique cómo ahorrar 700€ por instalación y dar servicio en 24h?"*

"Yo ya tengo mis clientes"

"Perfecto, esta red no te quita tus clientes, te trae los que tú no puedes atender por distancia. Si te entra un aviso de fabricante nacional para tu zona, lo haces tú. Si no estás en la red, lo hará otro."

"No quiero depender de una central"

"No dependes. GTC solo coordina. Tú facturas tu instalación. No hay exclusividad total, hay preferencia. Sigues siendo autónomo, pero con respaldo nacional."

“¿Y si me quitan trabajo en mi zona?”

“Al revés. Hoy te quitan trabajo porque el de Madrid viaja barato. Con la red, se protege la zona: el trabajo de Valencia lo hace el instalador de Valencia. Es cercanía, no competencia.”

6. MENSAJES CLAVE Y CIERRE

- *“Red de logística de proximidad • Optimización de rutas • Menos tiempo y km • Respuesta rápida local.”*
- *“Fábricas - Producción local + Equipos de instaladores en cada ciudad + Camiones con ventanas transporte cercano.”*
- *“Eficiencia + Rapidez + Ahorro. Instalación rápida y coordinada en 1-2 días.”*
- *“Instaladores cerca de donde se produce y donde se monta.”*
- *“Un solo instalador viajando por todo el país cuesta 950€. Una red de 12+ instaladores locales cuesta 175-190€ por instalación.”*

PROPUESTA DE VALOR GTC

GTC no fabrica ni instala ventanas. GTC CONECTA. Conectamos fábricas con instaladores locales para que el fabricante venda en toda España sin sobrecoste logístico, el instalador trabaje más y viaje menos, y el usuario final reciba su ventana antes, mejor instalada y más barata. Nuestra comisión es logística e inteligencia de red, no intermediación.